

個別セールス 最終確認編

 Avance



目次

Contents

- 1 個別セールス 全体像理解編
- 2 個別セールス トークスクリプト編
- 3 個別セールス 契約書編
- 4 個別セールス 金策編
- 5 個別セールス ロープレ編
- 6 個別セールス 最終確認編

今回は

個別セールス

最終確認編

を解説します！

- 第 1 章 -

はじめに

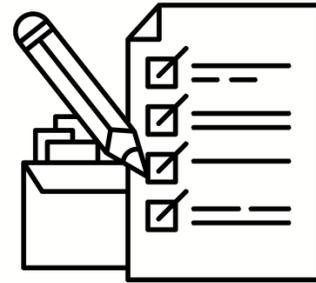


最終確認とは

個別セールスをなるべく失敗しない為の
最後のチェックのこと

本講義の全体像

1



前準備として必ず行うこと

2



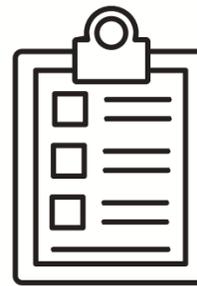
個別相談後にやると良いこと

3



最強テクニック集

4



絶対にやってはいけないこと

5



個別セールスのセンターピン

本講義のゴール

個別セールスの最終確認をマスターする

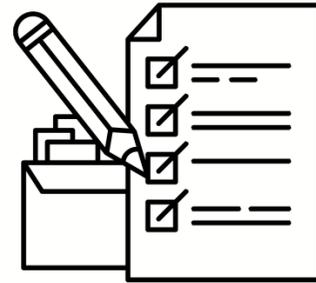
- 第 2 章 -

各項目の解説



本講義の全体像

1



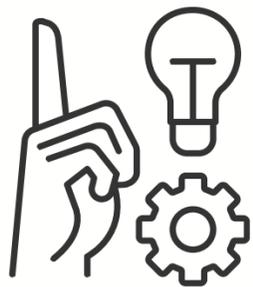
前準備として必ず行うこと

2



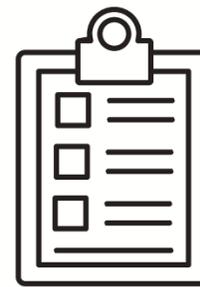
個別相談後にやると良いこと

3



最強テクニック集

4



絶対にやってはいけないこと

5



個別セールスのセンターピン

1. 前準備として必ず行うこと



前準備として必ず行うこと

1. zoomの課金

40分までしか無料で出来ない。

月1800円のプランを契約する



前準備として必ず行うこと

2. 前日・当日連絡系

個別メッセージ失礼致します。

齋藤様、お世話になっております！

明日はプレミアム個別勉強会の方、
どうぞよろしくお願いいたします！

参加リンクの方は
また開始前に送らせていただきます！

お話しできるのを楽しみにしていますね！

本日は〇時より
よろしくお願いいたします！

お時間になりましたら、
こちらからご入室ください！

↓↓↓↓

Zoomミーティングに参加する

[https://us06web.zoom.us/j/4277358436?](https://us06web.zoom.us/j/4277358436?pwd=OVBia1FqM1dzN0crdVRGbnRwM0d2UT09)

[pwd=OVBia1FqM1dzN0crdVRGbnRwM0d2UT09](https://us06web.zoom.us/j/4277358436?pwd=OVBia1FqM1dzN0crdVRGbnRwM0d2UT09)

ミーティングID: 427 735 8436

パスコード: 0SE2pA

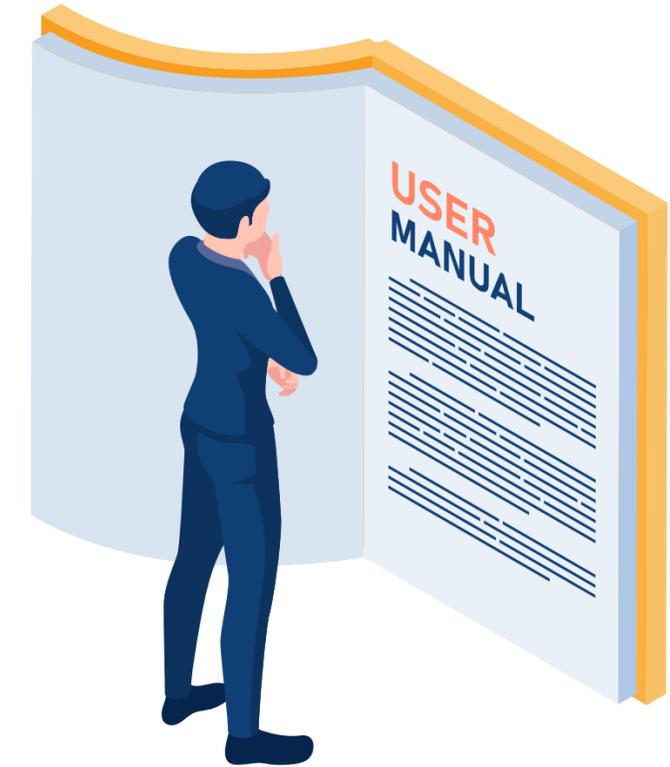
ご不明点等ございましたら
お気軽に折り返しご連絡をくださいませ！

前準備として必ず行うこと

3. zoomの操作方法の予習

当日に慌てないよう予習しておく

Googleに沢山マニュアルある



前準備として必ず行うこと

4. zoomの設定

- ✓ 自動レコーディングのON
- ✓ 待機室をONにしておく
- ✓ zoom背景の設定



パーソナル ミーティング ID 設定

パーソナル ミーティング ID

427 735 8436

セキュリティ

- パスコード ⓘ
招待リンクまたはパスコードを持っているユーザーだけがミーティングに参加できます
- 待機室
ホストに許可されたユーザーだけがミーティングに参加できます
- 認証されたユーザーのみ参加可能: Zoom にサインイン

ビデオ

ホスト オン オフ 参加者 オン オフ

オーディオ

電話 コンピュータ オーディオ 電話とコンピュータ オーディオ

アメリカ合衆国 からダイヤルイン [編集](#)

詳細オプション ^

- 任意の時刻に参加することを参加者に許可します
- 入室時に参加者をミュートにする
- ミーティングを自動的にレコーディングする
- ローカル クラウド

前準備として必ず行うこと

5. 決済～商品提供までの準備

- ✓ 提案資料の準備
- ✓ 契約書の準備
- ✓ 決済リンク
- ✓ 商品の受け渡し関連



前準備として必ず行うこと

6. セールス環境の整備

- ✓ インターホンと通知のオフ
- ✓ 外部音が入らない場所（カフェとかはNG）
- ✓ 電波の良い環境を準備
- ✓ 部屋を白ベースに明るくする
- ✓ 髪型と服装のチェック



2.個別相談後にやると良いこと



成約者にやること

個別相談が
終了した後に

感想フォームを送る



顧客の契約終了タイミングを
スケジュールに入れる

未成約者にやること



個別相談が終了した後に感想フォームを送る

個別相談の口コミを依頼する

3.最強のテクニック集



最強のテクニック集

- 1 前日に顔出しで画面録画音声を送る
- 2 当日の全額貯金が難しい人は頭金をもらう
- 3 金額を相手に合わせる値引きしてOK
- 4 解決策の提示と一緒に商品を匂わせる
- 5 すべての発言を言い切ること
- 6 画面共有は基本なしで行う

最強のテクニック集

1.前日に顔出しで画面録画音声を送る

- ✓ 明日の内容
- ✓ 参加特典
- ✓ 熱意/好意
- ✓ zoom参加方法



最強のテクニック集

2.当日の全額貯金が難しい人は頭金をもらう

当日の限定枠を抑えられます

サポートがスタートできます

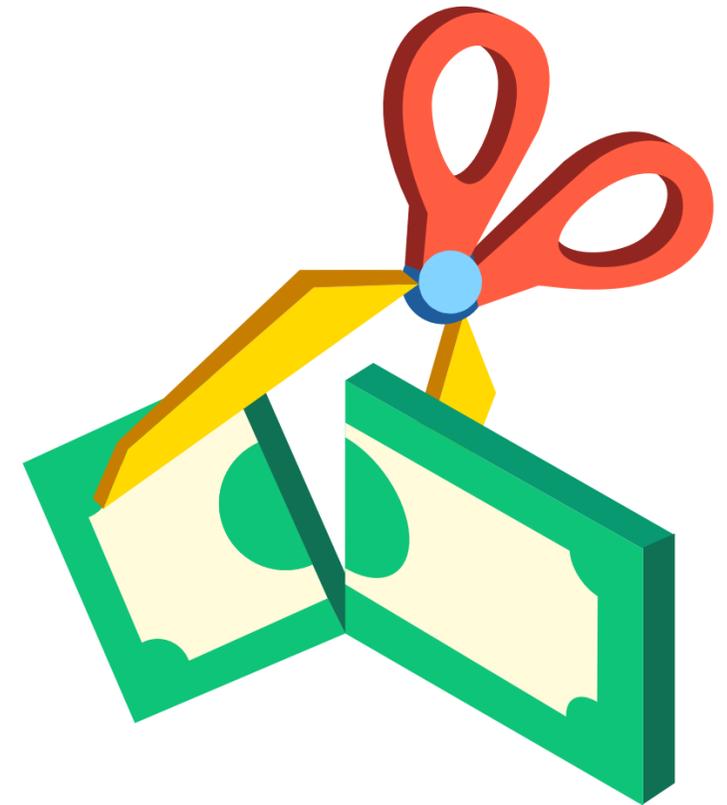


最強のテクニック集

3.金額を相手に合わせて値引きしてOK

どうしてもやりたいなら

値引きしてあげますよのスタンス



最強のテクニック集

4. 解決策の提示と一緒に商品を匂わせる

結論これは～～すれば良くて
実際に僕の講座ではこれを
テンプレでやっているんですよ

これは～～をやればOKです！
私の講座にはワークシートあって
ちょっと軽く見せますね



テスクロしやすくなる

最強のテクニック集

5.すべての発言を言い切ること

NGワード

～だと思っています
～な気がします
～かもしれません



OKワード

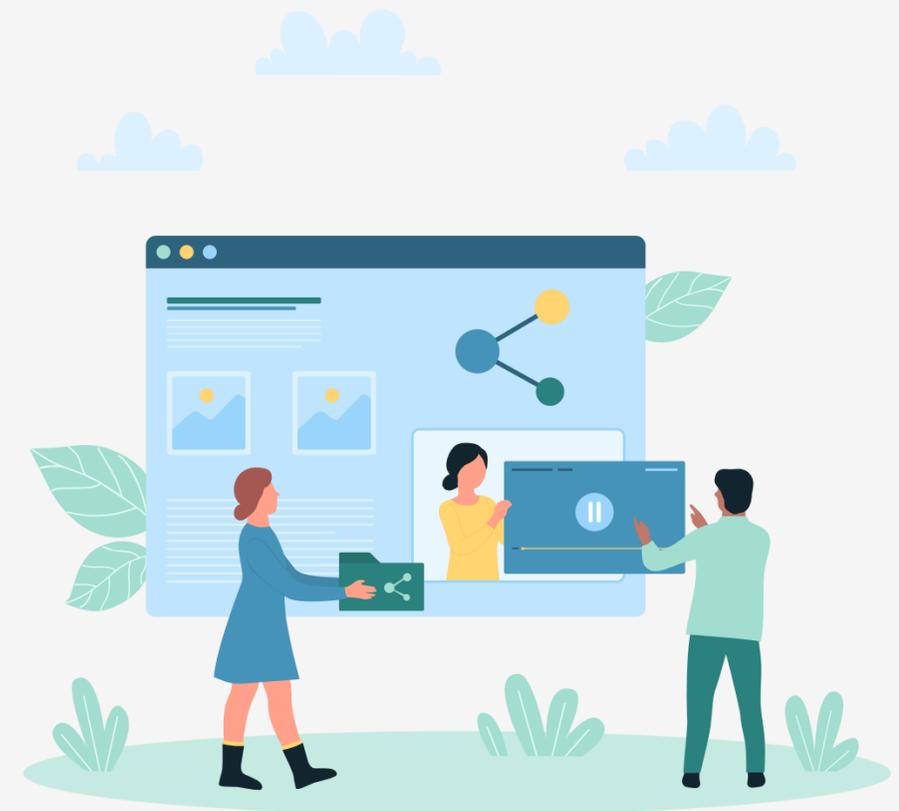
～です/ます
～ください
～しましょう

最強のテクニック集

6.画面共有は基本なしで行う

視覚情報が必要な部分のみ

活用する



最強のテクニック集



使えそうなテクニックを使うスタンス

引き出しとして覚える程度

4.絶対にやっではいけないこと



絶対にやってはいけないこと

1 相手を置き去りにして話し続けること

5 提案資料を投げて終わる

2 自分の利益や売ることだけを考えること

6 金額を先に言っちゃう

3 相手の発言を否定すること

7 人としてうざい人にならない

4 購入するかを後で考えさせること

8 日程調整の連絡を無視すること

絶対にやってはいけないこと

1.相手を置き去りにして話し続けること

相手の表情を見て進める



マシンガントークで
置き去りにしない



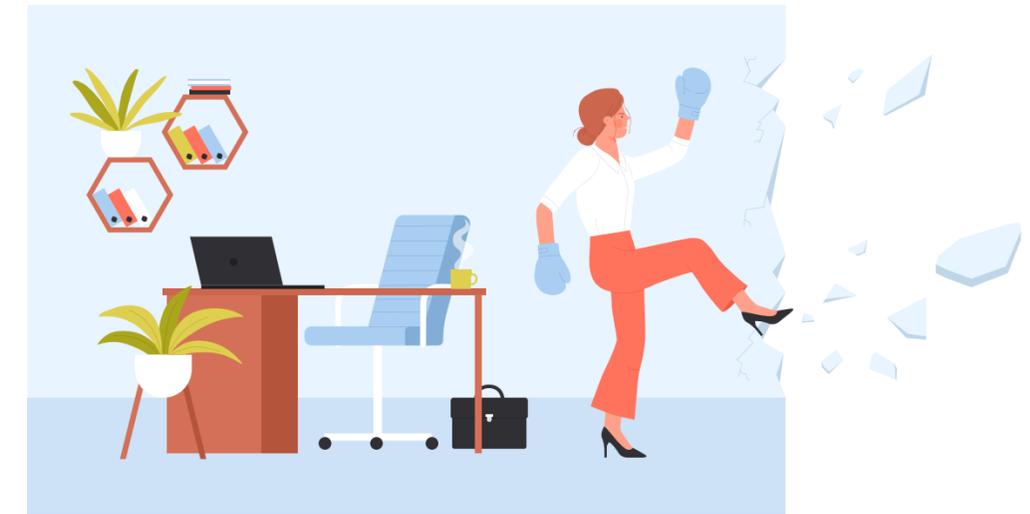
絶対にやってはいけないこと

2.自分の利益や売ることだけを考えること

個別相談は救済の場所
商品売る場所ではありません



参加者の
人生を変える時間にする



絶対にやってはいけないこと

3.相手の発言を否定すること

全ての発言に共感をする



絶対に否定をしないこと



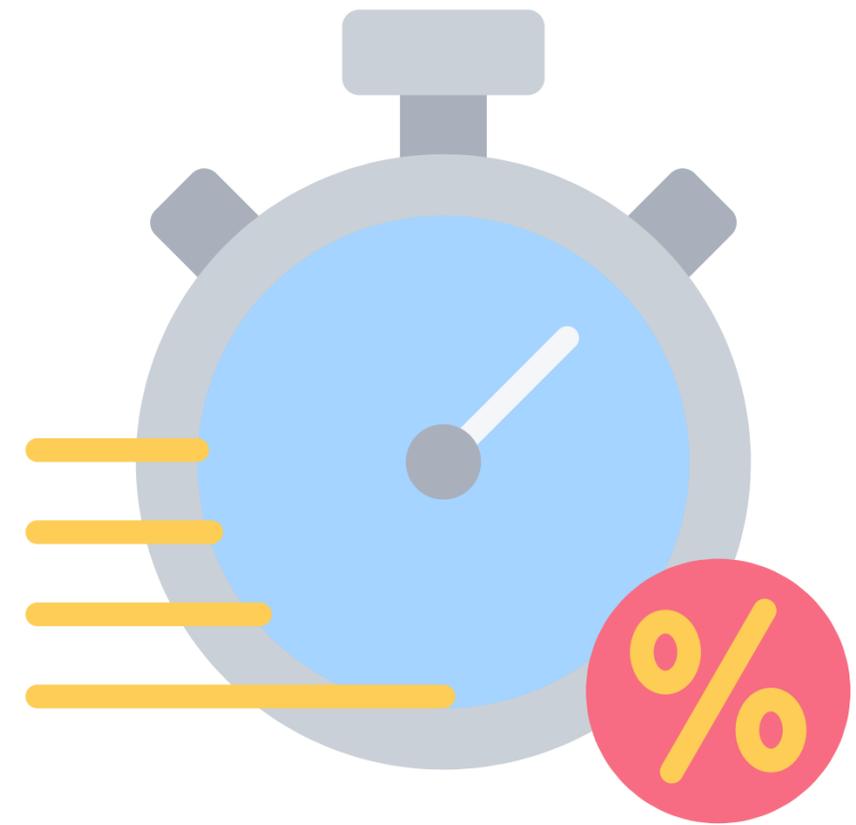
絶対にやってはいけないこと

4.購入するかを後で考えさせること

必ずその場で決断させる



購入するか | 購入しないか



絶対にやってはいけないこと

5.提案資料を投げて終わる

時間が無いなら日程調整をする



テスクロ（イエス取り）
してから次回提案に



絶対にやってはいけないこと

6. 金額を先に言っちゃう

個別相談でヒアリングをさせていただき



最適なプランをご提案いたしますね

絶対にやってはいけないこと

7.人としてうざい人にならない



うざい口調



腹が立つ顔



舐めた態度

絶対にやってはいけないこと

8. 日程調整の連絡を無視すること

日程調整の連絡や
キャンセル連絡は



必ず日程調整の提案をすること



個別セールスのセンターピン



個別セールスのセンターピン

救済

目の前の人の人生をどれだけ
本気で変えたいと思うのか

個別セールスのセンターピン

自信

自分の商品力や解決策に
絶対の自信を持つこと

課題



課題

1：zoomの課金を済ませる

2：1回目の商談が終わり次第

すぐに録画提出をする

※ギガファイルで提出する

※あくまでも自分の成長のためなので強制ではありません。

さらに知識を深めたい人はこのブレイン



セールストークテンプレート付き

ハウル

Zoom

セールスの極意

Zoomセールスの真の成功の秘密を、ここで明かします。

The advertisement features a dark brick wall background. At the top, the text 'セールストークテンプレート付き' (Includes sales talk templates) is written in red with a white outline, flanked by laurel wreaths. On the left, a circular portrait of a man wearing a silver mask is shown, with a nameplate below it that reads 'ハウル' (Howl). In the center, the word 'Zoom' is written in large, bold, gold letters with a white outline, preceded by a gold video camera icon. Below 'Zoom', the title 'セールスの極意' (The Ultimate Secret of Sales) is written in large, bold, gold Japanese characters with a white outline. At the bottom, a red line of text with a white outline reads 'Zoomセールスの真の成功の秘密を、ここで明かします。' (The true secret of Zoom sales success is revealed here).

▷ 概要欄に添付しておきます

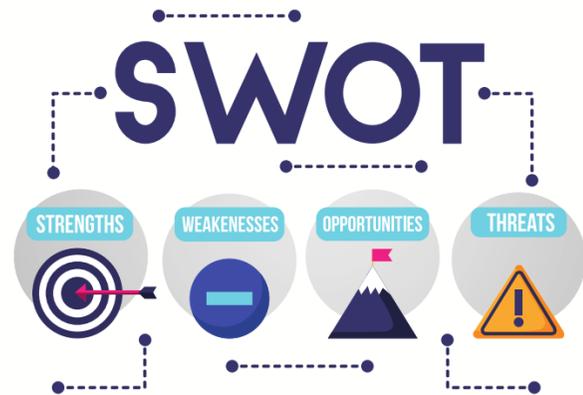
ここまでカリキュラム

本当にお疲れ様です！

最重要のマインド

最速で失敗することこそが
最大の成功

最速で失敗することこそが最大の成功



今の自分の
弱点を知ること



分からない部分を
明確にすること



今の実力が
どれくらいかを知ること

これらを1週間でも早く知ること
レバレッジが効いて圧倒的に稼ぐことができる

最速で失敗することこそが最大の成功



今の自分の
弱点を知ること



分からない部分を
明確にすること



今の実力が
どれくらいかを知ること

これらに気付くのが遅れるだけで
その期間を無駄にする

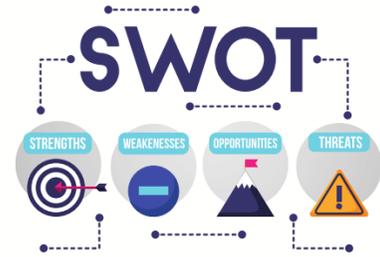
いつまでも同じことを

繰り返す日々を過ごし
何も成長出来ない



これらに気付くのが遅れるだけで
その期間を無駄にする

最速で失敗することこそが最大の成功



今の自分の
弱点を知ること



分からない部分を
明確にすること



今の実力が
どれくらいかを知ること

これらに気付くのが早くなるだけで
PDCAサイクルが早まる

最もレバレッジが効く

初期フェーズを
有意義に過ごせる



これらに気付くのが遅れるだけで
その期間を無駄にする

最重要のマインド

有名な言葉



一度も失敗をしたことがない人は

何も新しいことに挑戦したことがない人である

最重要のマインド

最速で失敗してきてください！

失敗をせずに成功した人は居ない