

歩み方とルール

 Avance



基本的な歩み方

はじめに

この講義は、必ず最後まで目をお通していただいて
ルールに沿って講座を進めてください。

サポート体制に関して

- ①回数無制限のチャットサポート
- ②月1～2回の個別Zoomコンサル
- ③適宜コンテンツの追加
- ④Avance活動支援金制度
- ⑤案件獲得制度、協業制度

①回数無制限のチャットサポート

質問などはご登録していただいたSLACKでお答えしていきます。

僕が以前に受講していた講座は、
回数制限があったりしたのでこの形式にしています。

どんな内容でもOKですので、気軽にご利用ください。

基本的には24時間以内に返信しますが、
もし返答がない場合は見落とししている可能性があるのもう一度投げてください。



各フェーズごとに部屋分け

- STEP1：準備期間マスター講座
- STEP2：集客期間マスター講座
- STEP3：販売期間マスター講座
- デザイン添削部屋
- 成果報告部屋

マルチタスクにならないように
全5つのフェーズに分けています。

デザイン添削部屋

成果報告部屋

第1章-準備期間マスター講座

第2章-集客期間マスター講座

第3章-販売期間マスター講座

SLACKを使う理由

- ①他の人がどうやって進めているのかがわかるので
あなた自身も学びや気づきになる
- ②あなたの質問も他の人の学びや気づきになるので
みんなのためになる
- ③履歴が残るので迷った時に見返すことができる

②月 1 ～ 2 回の個別Zoomコンサル

個別のZoomコンサルはどこも回数に制限があり
頼みにくいと感じたため回数に制限は設けていません。

とはいえ、常識内でお願いします ^^

下記のメールアドレスでご連絡いただければ
日程調整させていただきます。

mail : info@avance-community.com



③適宜コンテンツの追加

コンテンツはどんどんバージョンアップしていき、改善や内容の充実に努めていきます。

ご要望も受け付けていますのでお気づきの点があればお気軽にお申し出ください。



④Avance活動支援金制度

Avanceへの紹介料キャンペーンとして

「1人紹介につき、5万円」

これに関しては、今後アフィリエイト制度をご用意しようと考えています。

※現在は人数制限があります。

※面接をしてOKの場合に限ります。



⑤ 案件獲得制度、協業制度

すべての講義を終了し、0→1を達成された方には、Avanceからのデザインやコンテンツ案件をご依頼します。

※希望者の審査制（要相談）

まこ社長と一緒にWeb事業を運営したりAvanceと一緒に運営する権利もご用意します。

※希望者の審査制（要相談）



成果報告について

SLACKの成果報告部屋にてシェアしてください。

とにかく僕はここに喜びを感じます！

Avanceで成果を出していただいた方には、積極的にプッシュしてさらに稼げるような環境も用意していきます。



デザイン添削について

SLACKのデザイン添削部屋にて依頼してください。

回数に制限はありませんので何度でも気軽に投げてください。



質問や添削などの 回答までの時間について

基本的には「24時間以内」に返信となります。

あまりにも量が多すぎる場合は「24時間以上」かかる場合があります。

僕も人間なので「フィードバックの見落とし」が発生する場合もあることをご理解ください。

48時間以上フィードバックが返ってこない場合は「新規のメッセージ」として投げてください。



質問の仕方について

講義を視聴・タスクを実践していると必ず「壁」にぶつかります。

壁にぶつかった時、積極的に質問をする事はとても大切ですが、

- ①質問する前に自分で調べる
- ②具体的に質問をまとめる
- ③自分の考えを述べる
- ④相手が読みやすい文章にする

の4つを必ず意識するようにしましょう！

質問する前に自分で調べる

自分で調べる理由：（1）忘れにくくなる

┌ ただ教えてもらった情報は忘れやすいものですが、
└ 自分で一生懸命に探し当てた情報は、しっかりと記憶に残りやすい。

自分で調べる理由：（2）「答え」以外の情報も知ることができる

┌ 答えを聞いた時に得られるのは「答えだけ」だが、調べる手順を踏むことで、
└ 知りたい情報に関連した様々なことを知ることができる！

自分で調べる理由：（3）自分で調べる力が身につく

┌ 能動的な情報収集と受動的な情報収集がある。
└ 大きな金額を稼いでいくためには「能動的な情報収集の能力」が必須。

② 具体的に質問をまとめる

○ 「どこの」「なにが」「どのように分からないのか」

をはっきりさせてから質問すると、自分の分からないことを再確認できるとともに、相手も質問の意図をしっかりと読み取ることができます。

× 「全く伸びません」「この講義が理解できません」

このように抽象度の高い質問では意図がまったく相手に伝わりません。

③ 自分の考えを述べる

調べた中でまとめあげ、自分なりの答えを出すことにより、
もっと理解力が深まります。

「私は〇〇だと思ったのですが、
△△さんはどうお考えでしょうか？」

このように、自分が思ったことを添えることによって、
相手に「どこまで理解しているのか」を具体的に伝えることができます。

④ 相手が読みやすい文章にする

読みにくい文章では上手く質問の意味が伝わらないので、自分が欲しかった答えをもらえない可能性が高くなります。

- ・ 改行は3行ごとにする
- ・ 無駄な部分をカリカリに削る
- ・ 読み手が知ってる言葉を使う

最低限これだけは必ず意識してください。

講座受講における注意点

注意点①

グループチャット内にある他の人のリンクやシートは

絶対に編集しないこと。
一切触らないこと。

自分がフィードバックや添削依頼に出す際には、
「閲覧専用」にして提出をしてください。
(スプレッドシート・マインドマップ・デザイン)



注意点②



「センシティブな内容」
「講座に関係のない個人的な質問」
「コミュニティメンバーに悪影響を及ぼす内容」

などの質問に関しては必ず「直メール」でお願いします。
コミュニティですので、他の方へ悪影響が出そうな質問はご遠慮ください。

例えば「まこ社長へのクレーム」「誰かを非難する声や誹謗中傷」等

注意点③

やり遂げること

ライザップに通うだけで痩せられますか？
野球スクールに通うだけでプロになれますか？
予備校に通うだけで東大に合格できますか？



まこ社長の指導＋あなたの努力が必要不可欠

ということを忘れないでください。

講座のルール

- ✔ **最低1年**は続けてください
- ✔ **お客様扱いは**しません
- ✔ **自覚**を持ってください
- ✔ **行動量**が全てです
- ✔ **自責思考**を持ってください

講座受講のルール・マインド

ルール1

最低1年は続けてください

- 稼げない
- Instagramが伸びない
- 途中でやめる

という発言は**禁止**です

講座にとってマイナスなので退会していただきます。
って冗談ですがそれ相当に値します。

講座受講のルール・マインド

ルール2

お客様扱いはしません

かなり強く言います。

優しくして稼げるならそうしますが
多くの方は行動ができないので
めちゃくちゃ厳しく言います。

僕がその立場ならオブラートに包むより本音トークの方が嬉しいし、
僕は先生ではないので同じ思いのある仲間という気持ちでいきます。

講座受講のルール・マインド

ルール3

社長になる自覚を持ちましょう

SNSで稼ぐと覚悟を持った時点であなたは立派な一人の社長です。

自分がまだまだ初心者だとか、

誰かに頼りたいと思う方は

周りと同じように**成果が出ない可能性**があります。

一人の社長としての自覚を持ち

しっかりと自責思考を持って行動し続けてください。

講座受講のルール・マインド

ルール4

行動量が全てです

これは **ビジネス**です
遊びではありません。

元がとれるまで無期限サポートは続きますが
みなさんの頑張りが不可欠です

講座受講のルール・マインド

ルール5

自責思考をもちましょう

僕が教えて伸びないとしたら

- ・ 正しくできていない
- ・ やりきれていない

のどちらかです

なにかの所為にせず、自身に起きている問題は自分の責任です。
とにかく突っ走ってください。

講座受講のルール・マインド

講座における禁止行為

① マイナス発言



愚痴やつぶやきなど

② 喧嘩など



場合によっては
グループチャットを退会

③ グループチャット優先



グループで言えない内容
のみ個人チャットを使用

④ 勧誘行為




ビジネスなどの勧誘

⑤ 外部リンクの掲載




おすすめのYouTubeの
動画などはOK

⑥ 情報漏洩(SNS禁止)



講座内での会話/内容など
を外部に漏らす行為

⑦ 関係のない相談や質問



全体にとって
有益であればOK

さいごに

いろいろと細かい話をしましたが、
難しく考えずとにかく順序通りに進めてください。

もとが取れるまで無制限サポートは続きます。

基本的に成果が出るまでサポートさせていただきます。

そうしているのにも理由があります…



僕は今まで、
いろいろなスクールや教材に自己投資してきた、
なんでこのスクールが売れているんだろう？
この教材で成果が出るはずがない！
という体験からもっと良いものという思いで運営しています。

仮に成果に繋がらなくてもずっと講座にいてください。
諦めないでください。
むしろ成果が出るまで離脱しないでください。

そこにも理由があります…



それはある意味、

当講座が成果が出ないと言われるのは不本意だからです。

逆に当講座も永続的に運営していきたいという思いでやっていますので、
途中で諦めないでくださいね。

上手く行かない人は、

途中で諦めてしまう人です。

これから一緒にやり抜きましょう！

